

VERSICHERUNG:

EXISTENZSCHUTZ FÜR SALES AGENTS

WIE GUT SIND SIE BERUFLICH ODER PRIVAT ABGESICHERT? In Zeiten von Zweiklassenmedizin, steigenden Haftungsrisiken und zunehmenden Rechtsstreitigkeiten ist es besonders wichtig, sich selbst umfassend zu schützen. Wie gut, dass es Sonderlösungen gibt, die speziell auf die Anforderungen der Sales Agents zugeschnitten wurden.

TEXT: PETER ZORN, VERSICHERUNGSMAKLER & PRODUKTENTWICKLER

Gemeinsam mit dem Bundegremium entwickelt und seit mehr als 15 Jahren bewährt, präsentieren sich die maßgeschneiderten Versicherungslösungen für Sales Agents nun im neuen Gewand mit verbesserten Leistungen zu leistbaren Prämien. Als Sales Agent haben Sie dadurch nicht nur Zugang zu hohen Rabatten, sondern können durch das individuelle Bausteinsystem der Produkte eine flexible und kosteneffiziente Lösung gestalten. Egal, ob es also um Streitigkeiten zu Ausgleichsansprüchen, Beratungsfehler oder Ihre Gesundheitsvorsorge geht – wählen Sie den passenden Schutz für Ihre Bedürfnisse:

RECHT & HANDEL

Diese Rechtsschutzversicherung für den betrieblichen und privaten Bereich ist einzigartig auf dem österreichischen Markt, da sie weit über die „normalen“ Rechtsschutzdeckungen hinausgeht. Beispielsweise sind Streitigkeiten zu Ausgleichsansprüchen nach § 24 HVertrG oder freie Anwaltswahl eingeschlossen. Zusätzlich sind die größten finanziellen Rechtschutzrisiken wie Kundenstockablässe,

offene Provisionsforderungen oder Schadenersatzansprüche gegenüber Business Partnern versicherbar.

SICHER & HANDEL

Haften Sie noch mit Ihrem Privatvermögen? Schluss damit! Egal, ob Einzelunternehmen oder GmbH, für Beratungsfehler können Sie von Ihren Kunden haftbar gemacht werden. Die große Angst vor diesen Privathaftungen sowie Unterversicherung bei Betriebsausfällen, Sachschäden und Cyberangriffen sind nur einige wenige Szenarien, die für viele Sales Agents wohl gleichermaßen existenzbedrohend wären. Mit „Sicher & Handel“ sind nach dem All-in-one-Prinzip alle wichtigen Absicherungen zu leistbaren Prämien in einem Produkt vereint und als Baukastenlösung individuell gestaltbar.

GESUND & HANDEL

Ein Krankenhausaufenthalt oder eine ambulante Behandlung kann schnell zu einer Herausforderung werden, sowohl persönlich als auch geschäftlich. Um in Zeiten der Zweiklassenmedizin rasch und kompetent behandelt zu werden, ist eine

private Gesundheitsvorsorge unverzichtbar. Mit „Gesund & Handel“ gibt es eine maßgeschneiderte Vorsorge durch individuelle Kombinationsmöglichkeiten aus Ambulant und Stationär. Wählen Sie Ihren Arzt des Vertrauens und erholen sich im Ein- oder Zweibettzimmer des Krankenhauses Ihrer Wahl. Die Gesundheit ist zweifelsfrei unser höchstes Gut und noch dazu die Existenzgrundlage Ihrer täglichen Arbeit. Umso wichtiger ist es, diese Absicherung nun schnellstmöglich selbst in die Hand zu nehmen. :



Sales Agents
Versicherungen



PETER ZORN

ist Versicherungsmakler und Eigentümer der Zorn Vergleichs GmbH. Gemeinsam mit Branchenteilnehmern hat er bereits bewährte Branchenlösungen für Sales Agents entwickelt.

**info@handelsagenten-
versicherungen.at**
**www.salesagents-
versicherungen.at**

SPEZIALVERSICHERUNGEN & VORSORGE LÖSUNGEN

- maßgeschneiderte Versicherungskonzepte
- individuell erweiterbares Bausteinsystem
- exklusive Sonderrabatte
- jährliches Kündigungsrecht ohne Dauerrabatt
- steuerlich absetzbar als Betriebsausgabe
- Kosten- und Vertragsreduktion

Denken Sie an Ihre Zukunft

Ihre unternehmerischen Ziele und langfristigen Erfolge sollten nicht von Risiken überschattet werden. Durchstöbern Sie unsere Produktübersicht, die diesem Magazin beigelegt ist, und handeln Sie jetzt!

Individuelles Angebot anfordern unter www.salesagents-versicherungen.at

