

VERSICHERUNG:

ZWEI VERSICHERER, EINE LÖSUNG FÜR IHRE GESUNDHEIT

AB SOFORT STEHT IHNEN FÜR IHRE PRIVATE GESUNDHEITSVORSORGE nicht nur die bewährte Partnerschaft mit der Donau Versicherung, sondern auch ein gleichwertiger Gruppenvertrag mit der Wiener Städtischen zur Verfügung. Sogar bereits bestehende Krankenversicherungen können ohne Nachteile in die Gruppenlösungen zu verbesserten Konditionen durch Einzelfallprüfung übernommen werden.

TEXT: PETER ZORN, VERSICHERUNGSMAKLER & PRODUKTENTWICKLER

Als Sales Agent hängt Ihr Erfolg direkt an Ihrer Einsatzfähigkeit und damit an Ihrer Gesundheit. Termine, Beratung, Abschlüsse – all das steht und fällt mit schneller und verlässlicher medizinischer Versorgung. Wer schnell wieder einsatzfähig ist, sichert Umsatz und Reputation.

WEIL IHRE GESUNDHEIT IHR KAPITAL IST

Wer ausschließlich auf das öffentliche System baut, wartet – auf Diagnostik, OP-Termine und Therapie. Eine private Krankenversicherung ist daher kein Luxus, sondern die Basis für Ihre Geschäftsfähigkeit und gibt Ihnen Kontrolle und Sicherheit in einer unsicheren Situation zurück. Denn ein Krankenhausaufenthalt

oder eine ambulante Behandlung kann schnell zu einer Herausforderung für Sie und Ihre Familie werden. Der schnelle Zugang zu medizinischen Leistungen, die freie Wahl von Arzt und Krankenhaus sowie die richtige Nachversorgung sind entscheidend für Ihre Genesung.

BRANCHENLÖSUNG

„Gesund & Handel“ ist speziell für Sales Agents entwickelt und bietet besonders günstige Konditionen, hohe Leistung und maximale Flexibilität. Beide Versicherungsunternehmen – Donau Versicherung und Wiener Städtische – bieten modulare Toptarife, die Ihnen und Ihrer Familie eine maßgeschneiderte Gesundheitsvorsorge zu einer günstigen Prämie ermöglichen. Zu den stationären und

ambulant Tarifen gibt es dabei eine Vielzahl von optionalen Deckungsbausteinen und Kombimöglichkeiten. So können Sie individuell entscheiden, was Ihnen wichtig ist.

Die Gesundheit ist zweifelsfrei Ihr höchstes Gut und noch dazu die Existenzgrundlage Ihrer täglichen Arbeit. Umso wichtiger ist es, diese Absicherung nun schnellstmöglich selbst in die Hand zu nehmen. Lassen Sie Ihre aktuelle Situation unverbindlich prüfen und holen Sie Ihr persönliches Angebot ein unter www.salesagents-versicherungen.at/angebot.

HIGHLIGHTS DER GRUPPENLÖSUNG

- hoher Gruppenrabatt, gilt auch für Partner und Kinder
- maßgeschneiderte Vorsorge durch individuelle Kombinationsmöglichkeiten
- Deckungsvarianten nach Wunsch weltweit oder eingeschränkt auf Europa/Österreich/Bundesland
- wahlweise mit oder ohne Selbstbehalt
- erleichterte Annahme und geringere Prämienzuschläge bei Vorerkrankungen
- einmalige Ruhendstellung bei finanziellen Problemen

Wählen Sie aus den Tarifen

- freie Krankenhaus- und Arztwahl
- schnelle Termine in Spital und Ordination
- fachärztliche Zweitmeinung vor Operationen
- Ruhe und Genesung im Ein- oder Zweibettzimmer
- gestaffelte Kostenübernahme bei Leistungen wie Physiotherapie, Heilbehelfe, Medikamente, u.v.m.
- Zusatzbausteine
- viele Optionen bieten Ihnen die Freiheit, Ihre Versicherung nach Ihren Bedürfnissen zu gestalten

Weitere Informationen unter 0316/297 444 oder www.salesagents-versicherungen.at



© Moritz Reich

PETER ZORN

ist Versicherungsmakler und Eigentümer der Zorn Vergleichs GmbH. Seit 2007 unterstützt er das Bundesgremium mit bewährten Branchenlösungen und hat gemeinsam mit Experten der Branche spezielle Angebote für Sales Agents entwickelt.

info@handelsagenten-versicherungen.at
www.salesagents-versicherungen.at